



Katowice, 16 maja 2013 roku

Informacja prasowa

Wyniki finansowe Grupy Kapitałowej FITEN w 1Q 2013

Przychody osiągnięte w pierwszym kwartale 2013 roku przez Grupę Kapitałową FITEN wyniosły 119,5 mln złotych i były wyższe od analogicznego okresu roku ubiegłego o ponad 40%. Wzrost przychodów jest pochodną wzrostu skali biznesu prowadzonego przez FITEN w zakresie handlu energią elektryczną.

Przychody na poziomie jednostkowym były praktycznie na takim samym poziomie jak na poziomie skonsolidowanym. Wzrost tej aktywności przełożył się na wzrost zysku netto. Na poziomie jednostkowym **wynik netto wyniósł 1,1 mln zł - wzrost o blisko 59%** w porównaniu do pierwszego kwartału 2012 roku, natomiast dla Grupy Kapitałowej zysk netto wyniósł 343,6 tys. zł - wzrost o 56,8% rok do roku. EBITDA w analizowanym okresie osiągnięta przez FITEN S.A. wyniosła **1,16 mln zł**, natomiast na poziomie skonsolidowanym EBITDA wyniosła 820,7 tys. zł.

dane w tys. zł	1Q 2013	1Q 2012	zmiana
przychody netto ze sprzedaży	119 534,9	85 314,0	+40%
zysk na sprzedaży	797,7	551,8	+45%
EBIT	632,3	595,1	+6%
zysk netto	343,6	219,1	+57%
EBITDA	820,7	681,3	+20%

Wyniki Grupy Kapitałowej FITEN w pierwszym kwartale 2013 osiągnięte zostały głównie dzięki zespołowi **handlującemu energią elektryczną**. Zarząd FITEN zdecydowanie stawia nacisk na rozwój tej działalności angażując w ten segment coraz większe aktywa. Po podpisaniu dwóch kontraktów w pierwszym kwartale na sprzedaż projektów biogazowych Zarząd **bardziej pozytywnie postrzega sytuację Energobiogazu**, który po raz pierwszy w swojej historii jest zakontraktowany, a po drugiej stronie kontraktu są wymagający i znający się na branży biogazu Partnerzy.

W segmencie biomasy (w Grupie Kapitałowej FITEN obsługiwanym przez Greenagro S.A.) W dniu 25 marca 2013 roku **zakończyła się modyfikacja tułowickiego zakładu granulacji biomasy**. W całym okresie pierwszego kwartału nie produkowany był pellet z przyczyn technicznych. Koszty niezwiązane z modernizacją zakładu obciążły rachunek wyników, co w wyraźny sposób przeniosło się na skonsolidowane wyniki Grupy. W wyniku przeprowadzonej modyfikacji linii technologicznej osiągnięto założone cele. Niestety, rynek pelletu agro dedykowanego energetyce zawodowej w tym okresie był mocno ograniczony. Elektrownie zaprzestały współspalania biomasy, również większość kotłów dedykowanych została wygaszona. Zrealizowane zostały małe zamówienia z dwóch elektrowni, ale skala tych dostaw była wysoce niezadowolająca.

„Taka sytuacja spowodowała nasze zainteresowanie innym produktem i innym rynkiem, na którym po wstępnych analizach, może działać nasz zakład. Mamy na celu rynek wysokogatunkowego pelletu drzewnego przeznaczonego dla odbiorców indywidualnych na rynkach w krajów

skandynawskich, Włoch, Holandii czy Niemiec. Przeprowadziliśmy testy produkcyjne, mające na celu poznanie faktycznych wydajności na materiale drzewnym. Wyniki są obiecujące. Wyprodukowany pellet został już sprzedany i dostarczony za granicę. Za wcześnie jeszcze na to, by z pełną odpowiedzialnością powiedzieć, że w tym obszarze znajdziemy dla siebie miejsce, ale z dotychczas wykonanych prac wynika, że jest to możliwe i uzasadnione ekonomicznie. Rynek ten nie jest skorelowany z ceną zielonych certyfikatów” – mówi Roman Pluszczew.

W segmencie biogazu w pierwszym kwartale kontynuowane były prace skierowane na finalizację **dwóch transakcji sprzedażowych**. Ostatecznie, już po zakończeniu pierwszego kwartału doszło do podpisania dwóch umów. W pierwszej transakcji nabywcą jest czeska Grupa BGS, a przedmiotem sprzedaży była Bioelektrownia Przykona Sp. z o.o. W tej transakcji spółka z Grupy FITEN występuje również w roli generalnego wykonawcy tej instalacji. **Wartość transakcji to 1,5 mln złotych.**

Druga transakcja to sprzedaż projektu o mocy elektrycznej 2,0 MW dla szwedzkiego kontrahenta. **Wartość tej transakcji wyniosła 2,4 mln złotych.**

„Równolegle prowadzone są kolejne rozmowy na temat sprzedaży dalszych projektów z innymi podmiotami zagranicznymi, ale są to rozmowy znacznie mniej zaawansowane niż te zakończone umowami, co powoduje, że nauczeni doświadczeniem, spodziewamy się ewentualnych nowych umów raczej pod koniec tego roku” – mówi Roman Pluszczew.

Grupa Kapitałowa FITEN to dynamicznie rozwijająca się firma zajmująca się hurtowym obrotem energią elektryczną na rynku polskim oraz rynkach europejskich, sprzedając energię klientom końcowym oraz inwestycjami w odnawialne źródła energii.

FITEN powstał w styczniu 2007 roku jako spółka utworzona przez Famur International Trade S.A., należącej do Grupy FAMUR. W listopadzie 2007 roku w Famur International Trade S.A. powołano dział obrotu energią elektryczną. Wkrótce sprzedaż energii stała się głównym przedmiotem działalności firmy. W listopadzie 2008 r. nastąpiła zmiana nazwy firmy na FITEN Spółka Akcyjna. Doszło też do emisji akcji i podwyższenia kapitału spółki do 10.600.000 zł. W grudniu 2008 roku inwestorem strategicznym FITEN S.A. został fundusz Coöperatief Avallon MBO U.A. Tym samym Spółka przestała wchodzić w skład Grupy Famur. W marcu 2011 Zwyczajne Walne Zgromadzenie FITEN S.A. podjęło uchwałę w sprawie podwyższenia kapitału zakładowego Spółki w drodze emisji kolejnych akcji i zdecydowano o wprowadzeniu akcji spółki do alternatywnego systemu obrotu giełdowego na NewConnect, organizowanego przez Giełdę Papierów Wartościowych w Warszawie SA. Do partnerów biznesowych spółki FITEN w zakresie handlu energią należą m.in.: Vattenfall, PGE, ČEZ, Tauron Polska Energia czy JP Morgan. Handel energią realizowany jest bezpośrednio z kontrahentami oraz za pomocą platform brokerskich. Spółka prowadzi także sprzedaż energii odbiorcom końcowym. W gronie klientów są duże przedsiębiorstwa Browary Łomża i Van Pur, Mokate, Polski Ogród z grupy Hortex oraz mniejsi odbiorcy - sieci aptek, salony samochodowe a także gminy na terenie całego kraju.

Obecnie największym akcjonariuszem jest fundusz Avallon MBO FUND, który ma 72,17% udziałów w kapitale zakładowym i głosów na WZ spółki FITEN S.A.

Spółka FITEN S.A. od grudnia 2011 roku jest notowana na rynku NewConnect.

Dodatkowych informacji udziela:

Michał Wierzchowski, CC Group

tel (022) 440 14 41, 605 959 539

e-mail: m.wierzchowski@ccgroup.com.pl